



Il Netturbino

Anno 2 Numero 1

La Rivista Ufficiale della Sietten FC



La Pagella

Cutolo G. Mai in partita, troppo insicuro

4

Giovagnoli A. Il peggior Giovagnoli di sempre

4

Peluso L. Ha evidenti limiti

4

Grotta M. Totalmente assente, pallido ricordo del Grotta che fu

4

D'Amora M Voto più basso perchè ha più tecnica e capacità di tutti gli altri, ma li sfrutta in malo modo.

3

Zambardino Stesso discorso fatto per D'Amora

3

Vergognoso esordio della Sietten : 11 a 2!

Piena di entusiasmo e galvanizzata dai recenti successi in amichevole contro la Soffi Team e la Pulp Team, la Sietten inizia il giorno dopo la prima II° Memorial L. Arrapador contro la frizzante Paris San Gennaro. Dopo la sconfitta il tecnico ha individuato i due principali imputati: D'Amora e Zambardino. Il Prof. Scoglione non cambia di una virgola il suo pensiero. Anzi, lo illustra con maggiore dovizia di particolari. Oggi, alla ripresa della preparazione, D'Amora e Zambardino non avendo più a disposizione nessuno dei nuovi acquisti, saranno i soli ad essere redarguiti. Possibile una ramanzina anche per Grotta, domenica, ha avuto un gesto di insopportanza nei confronti di Peluso. Per il Prof. la disciplina è fondamentale. «Non ho accusato D'Amora e Scoglione aveva parlato. Disastroso D'Amora, sono stati la causa inguardabili Peluso e principale della sconfitta, che hanno causato la brutta figura di Grotta e di Peluso, Cutolo, deludente persino Zambardino. Questa squadra è un'armata Brancaleone vera e propria, la cui unica forza sembra ormai essere rimasta la simpatia. L'unica speranza dei nostri beniamini oltre all'allenatore, è l'unione del gruppo che siamo certi riuscirà a trovare la retta via (e non la via del retro come in questo match).

Il tecnico ha individuato i due principali imputati: D'Amora e Zambardino. Il Prof. Scoglione non cambia di una virgola il suo pensiero. Anzi, lo illustra con maggiore dovizia di particolari. Oggi, alla ripresa della preparazione, D'Amora e Zambardino non avendo più a disposizione nessuno dei nuovi acquisti, saranno i soli ad essere redarguiti. Possibile una ramanzina anche per Grotta, domenica, ha avuto un gesto di insopportanza nei confronti di Peluso. Per il Prof. la disciplina è fondamentale. «Non ho accusato D'Amora e Scoglione aveva parlato. Disastroso D'Amora, sono stati la causa inguardabili Peluso e principale della sconfitta, che hanno causato la brutta figura di Grotta e di Peluso, Cutolo, deludente persino Zambardino. Questa squadra è un'armata Brancaleone vera e propria, la cui unica forza sembra ormai essere rimasta la simpatia. L'unica speranza dei nostri beniamini oltre all'allenatore, è l'unione del gruppo che siamo certi riuscirà a trovare la retta via (e non la via del retro come in questo match).

Il tecnico ha individuato i due principali imputati: D'Amora e Zambardino. Il Prof. Scoglione non cambia di una virgola il suo pensiero. Anzi, lo illustra con maggiore dovizia di particolari. Oggi, alla ripresa della preparazione, D'Amora e Zambardino non avendo più a disposizione nessuno dei nuovi acquisti, saranno i soli ad essere redarguiti. Possibile una ramanzina anche per Grotta, domenica, ha avuto un gesto di insopportanza nei confronti di Peluso. Per il Prof. la disciplina è fondamentale. «Non ho accusato D'Amora e Scoglione aveva parlato. Disastroso D'Amora, sono stati la causa inguardabili Peluso e principale della sconfitta, che hanno causato la brutta figura di Grotta e di Peluso, Cutolo, deludente persino Zambardino. Questa squadra è un'armata Brancaleone vera e propria, la cui unica forza sembra ormai essere rimasta la simpatia. L'unica speranza dei nostri beniamini oltre all'allenatore, è l'unione del gruppo che siamo certi riuscirà a trovare la retta via (e non la via del retro come in questo match).



D'Amora e Zambardino è stato massimo; discuto, invece, la loro foga. Andavano all'attacco, giocavano più alti di Grotta e Giovagnoli, facevano sì che il centrale difensivo si ritrovasse uomo contro uomo. Sappiamo che sono bravi, ma non fulmini di guerra. Ai due ho detto, più volte, di tenere la posizione. Poi, li avrei voluti sostituire. Nel primo tempo, a destra, eravamo in superiorità numerica e non l'abbiamo sfruttata sempre, nella ripresa, né a destra, né a sinistra. La difesa? Non è veloce, ma è molto intelligente. A tre è splendida, ma deve essere "accompagnata" dagli esterni. Nella ripresa, a bba a g i o c a t o "lunghissimi", uno contro uno, regalando cinquanta metri agli avversari». Per la Sietten si prospetta un torneo tutto in salita ma questo non spegnerà di certo il sorriso ai calciatori gialloblu. **L.ARRAPADOR**

Inside Story Headline

This story can fit 150-200 words.

One benefit of using your newsletter as a promotional tool is that you can reuse content from other marketing materials, such as press releases, market studies, and reports.

While your main goal of distributing a newsletter might be to sell your product or service, the key to a



Caption describing picture or graphic.

successful newsletter is making it useful to your readers.

A great way to add useful content to your newsletter is to develop and write your own articles, or include a calendar of upcoming events or a special offer that promotes a new product.

You can also research articles or find "filler" articles by accessing the World Wide Web.

You can write about a variety of topics but try to keep your articles short.

Much of the content you put in your newsletter can also be used for your Web site. Microsoft Publisher offers a simple way to convert your newsletter to a Web publication. So, when you're finished writing your newsletter, convert it to a Web site and post it.

Inside Story Headline

This story can fit 100-150 words.

The subject matter that appears in newsletters is virtually endless. You can include stories that focus on current technologies or innovations in your field.

You may also want to note business or economic trends, or make predictions for your customers or clients.

If the newsletter is distributed inter-

nally, you might comment upon new procedures or improvements to the business. Sales figures or earnings will show how your business is growing.

"To catch the reader's attention, place an interesting sentence or quote from the story here."

Some newsletters include a column that is updated every issue, for instance, an advice column, a book review, a letter from the president, or an editorial. You can also profile new employees or top customers or vendors.

Inside Story Headline

This story can fit 75-125 words.

Selecting pictures or graphics is an important part of adding content to your newsletter.

Think about your article and ask yourself if the picture supports or enhances the message you're trying to convey. Avoid selecting images that appear to be out of context.

Microsoft Publisher includes thousands of clip art images from which

you can choose and import into your newsletter. There are also several tools you can use to draw shapes and symbols.

Once you have chosen an image, place it close to the article. Be sure to place the caption of the image near the image.



Caption describing picture or graphic.

Inside Story Headline

This story can fit 150-200 words.

One benefit of using your newsletter as a promotional tool is that you can reuse content from other marketing materials, such as press releases, market studies, and reports.

While your main goal of distributing a newsletter might be to sell your product or service, the key to a successful newsletter is making it useful to your readers.

A great way to add useful content to your newsletter is to develop and write your own articles, or include a calendar of upcoming events or a

special offer that promotes a new product.

You can also research articles or find "filler" articles by accessing the World Wide Web. You can write about a variety of topics but try to keep your articles short.

Much of the content you put in your newsletter can also be used for your Web site. Microsoft Publisher offers

a simple way to convert your newsletter to a Web publication. So, when you're finished writing your newsletter, convert it to a Web site and post it.



Caption describing picture or graphic.

Inside Story Headline

This story can fit 100-150 words.

The subject matter that appears in newsletters is virtually endless. You can include stories that focus on current technologies or innovations in your field.

You may also want to note business or economic trends, or make predictions for your customers or clients.

If the newsletter is distributed inter-

nally, you might comment upon new procedures or improvements to the business. Sales figures or earnings will show how your business is growing.

Some newsletters include a column that is updated every issue, for instance, an advice column, a book review, a letter from the president, or an editorial. You can also profile new employees or top customers or ven-

dors.

"To catch the reader's attention, place an interesting sentence or quote from the story here."

Inside Story Headline

This story can fit 75-125 words.

Selecting pictures or graphics is an important part of adding content to your newsletter.

Think about your article and ask yourself if the picture supports or enhances the message you're trying to convey. Avoid selecting images that appear to be out of context.

Microsoft Publisher includes



Caption describing picture or graphic.

thousands of clip art images from which you can choose and import into your newsletter. There are also several tools you can use to draw shapes and symbols.

Once you have

chosen an image, place it close to the article. Be sure to place the caption of the image near the image.

Primary Business Address

Your Address Line 2

Your Address Line 3

Your Address Line 4

Phone: 555-555-5555

Fax: 555-555-5555

Email: xyz@microsoft.com

Your business tag line here.

We're on the Web!
example.microsoft.com

 Organization

This would be a good place to insert a short paragraph about your organization. It might include the purpose of the organization, its mission, founding date, and a brief history. You could also include a brief list of the types of products, services, or programs your organization offers, the geographic area covered (for example, western U.S. or European markets), and a profile of the types of customers or members served.

It would also be useful to include a contact name for readers who want more information about the organization.

Back Page Story Headline

This story can fit 175-225 words.

If your newsletter is folded and mailed, this story will appear on the back. So, it's a good idea to make it easy to read at a glance.

A question and answer session is a good way to quickly capture the attention of readers. You can either compile questions that you've received since the last edition or you can summarize some generic questions that are frequently asked about your organization.

A listing of names and titles of managers in your organization is a good way to give your newsletter a personal touch. If your organization is small, you may want to list the names of all employees.

If you have any prices of standard products or services, you can include a listing of those here. You may want to refer your readers to any other

forms of communication that you've created for your organization.

You can also use this space to remind readers to mark their calendars for a regular event, such as a breakfast meeting for vendors every third Tuesday of the month, or a bi-annual charity auction.

If space is available, this is a good place to insert a clip art image or some other graphic.



Caption describing picture or graphic.